

Greenmowers, a la vanguardia de la maquinaria para terrenos cespitosos

## Greenmowers es el distribuidor oficial de Jacobsen, Ransomes, Kubota, Ryan, Tru Turf, Ryan, Neary, Pequea Wiedenmann y EZGO

Con la idea de seguir mejorando en la eficiencia de nuestro servicio, en el año 2004 fijamos nuestra sede central en Burgos. Esta ubicación privilegiada nos permite dar cobertura inmediata a nuestros clientes en toda España. Para ello, disponemos de una red de distribución propia que se extiende por las delegaciones de Barcelona, Murcia y Málaga.

**D**esde que vendimos la primera máquina en 1990 no hemos hecho otra cosa que trabajar para crecer y mejorar. Todo ello para ofrecer el mejor servicio a nuestros clientes. 20 años después, nuestro compromiso sigue intacto y lo seguimos renovando con la incorporación de las marcas líderes en el sector de los campos de golf.

Este espíritu de superación nos ha animado a abrir nuevos horizontes en el ámbito del ocio, los complejos deportivos y de servicios. Y porque seguimos apostando por el

trato cercano e inmediato con nuestros clientes hemos ampliado nuestras infraestructuras.

El cuidado personalizado de nuestros clientes es nuestra prioridad y la clave de nuestro éxito, un logro conseguido gracias al excelente equipo de profesionales que trabajan día a día para mantener nuestra filosofía de empresa cercana y familiar.

Nuestras instalaciones han cuadruplicado su espacio y se están convirtiendo en unas modernas oficinas que cuentan con un laborato-

rio donde se realizan distintas pruebas de germinación y otros ensayos.

A día de hoy, Greenmowers es distribuidor en exclusiva para España de las marcas Jacobsen, Ransomes, Ryan y Cushman del grupo TEXTRON, como también de las marcas Wiedenmann, AerWay, Pequea, Neary, Graden y Tru-Turf. Greenmowers es distribuidor oficial de la marca EZGO.

### PEDRO MORÁN

Pedro Morán Rochell, Director de la Delegación de Andalucía-

El cuidado personalizado de nuestros clientes es nuestra prioridad y la clave de nuestro éxito





greenMowers



#### CLIENTES

Seguimos apostando por el trato cercano e inmediato con nuestros clientes.

# Publirreportaje

de Greenmowers. Pedro ocupa el puesto desde hace pocos meses. Anteriormente trabajaba como Director en La Almarza (Ávila).

## ¿Que tal ha resultado el cambio la gestión, al mundo de la maquinaria?

El cambio ha sido profesionalmente hablando muy gratificante, he aprendido mucho en el poco tiempo que llevo en el sector de la maquinaria y me he dado cuenta que hay mucha más que aprender. Desde el lado de los proveedores se tiene una visión más amplia de esta industria (o negocio). Antes sólo tenía la perspectiva de cliente, ahora tengo las dos.

Fue muy importante para mí, para hacer este cambio, la filosofía de empresa que tiene Greenmowers. Un grupo humano de una calidad impresionante y un equipo joven muy comprometido. La verdad que tenemos muy buen ambiente.

El equipo de Andalucía lo componemos; Cesar Ruiz, que es un gran comercial, muy involucrado con los clientes. Ana Belén Díaz Cabrera, que es la persona que pone orden y que consigue que las cosas funcionen, José Fernández y José Antonio Navarro, dos mecánicos muy contrastados y yo, que prometo ir mejorando.

En lo personal, he vuelto a Andalucía, con lo que estoy muy contento.

## ¿ Como esta afectando la crisis a este sector ?

Se nota la crisis, es evidente. La notamos básicamente por dos razones.



Pedro Morán

Los campos alargan la vida útil de las máquinas, y por la falta de construcción de campos nuevos.

El mercado esta así y nuestra labor como empresa es adaptarnos a esta coyuntura y posicionarnos para cuando la situación mejore.

## ¿ Cuales son los objetivos a medio y largo plazo ?

Hemos tenido incorporaciones en la Delegación de Andalucía, gente

joven con mucha ilusión. Y nuestro primer objetivo, es dar un muy buen servicio al cliente y demostrar la calidad de nuestras máquinas. Estar ahora más pendiente que nunca de los Campos, entendemos que a la larga será nuestra mejor inversión, que nos permitirá crecer a esta delegación en todos los sentidos.

## ¿ Como ve el futuro del golf en España ?

Soy optimista, a pesar de la situación actual. En el momento que la situación económica mejore. Lo normal es que el Golf siga creciendo y popularizándose en España. Se ha hecho mucho en este sentido en los últimos años, pero aún queda mucho por hacer. El porcentaje de población que juega al golf debe crecer y eso

“He aprendido mucho en el poco tiempo que llevo en el sector de la maquinaria y me he dado cuenta que hay mucho más por aprender”

## → ECLIPSE 322 HYBRID

La Eclipse™ 322 es la última innovación de Jacobsen®. Esta máquina dispone de un sistema de alimentación híbrido o por batería, diseño ergonómico y molinetes Jacobsen Classic XP™, la Eclipse 322 puede ahorrarle tiempo y dinero y mejorar la calidad de corte superior que se espera de una cortacésped para greens de Jacobsen.

Conozca cuánto puede ahorrar USTED con la Eclipse 322. Pruebe nuestra calculadora Eclipse 322 de ahorro de costos.

<http://www.jacobsen.com/es-eclipse-calculator/>

### DESTACAMOS

**Energía y economía** – Tiene un sistema híbrido o alimentado por batería que es más sencillo, más rápido y menos costoso de utilizar y mantener.

**Comodidad y confianza** – Maximice el potencial de sus operarios con un diseño ergonómico que tiene los controles al alcance de la mano y sin obstruir la visibilidad.

**Versatilidad y valor** – Numerosos accesorios disponibles incluyendo el Turf Groomer®, Quick Roll™ y varios rodillos para conseguir las mejores condiciones de juego.

**Tradicición y confianza** – Utiliza los molinetes Jacobsen Classic XP, que gozan de total confianza en los mejores campos de golf del mundo gracias a su gran calidad de corte.

**Respeto y responsabilidad** – Gracias a la ausencia de aceite hidráulico, lo cual evita que pueda salir por una fuga y que haya que cambiarlo, junto con un menor ruido y menos emisiones de escape, la Eclipse 322 es la campeona para el medioambiente. Recuerde que las especificaciones pueden sufrir cambios. La disponibilidad de modelos puede variar. Póngase en contacto con su distribuidor local para conocer más detalles.



repercutirá positivamente en el sector. También creo muy necesario aprender de los errores cometidos. Bajo mi punto de vista sería bueno desvincular en la medida de lo posible, los nuevos proyectos el Golf de la Inmobiliaria. Que un campo golf sea un proyecto en sí.

### ¿ Que opina de la Asociación Española de Greenkeepers ?

Ha sido muy positiva, creo que hace una gran labor, como punto de encuentro y de reunión para todos los Greenkeepers. Por el interés que tiene en la formación de los miembros de la asociación y sobretodo que los Greenkeepers es un colectivo muy unido, donde hay mucho compañerismo y eso sin duda es en parte culpa de la asociación. ■

